

# Offre d'emploi

Date de publication : 19 Avril 2019

CDI

**Europhane, Premier fabricant français spécialisé dans la conception et fabrication de luminaires extérieurs**, nous nous attachons à développer notre gamme de produits grâce à nos innovations technologiques des plus performantes pour répondre au mieux aux besoins de nos clients.

Riche de 50 ans d'expérience, nous sommes fiers d'allier diversité et compétitivité dans nos produits "made in France".

Nous recrutons nos futurs chargés d'affaires pour la marque Novaday By Europhane, spécialisée dans la vente de luminaires intérieurs et extérieurs pour le marché privé.

Vous souhaitez relever de nouveaux challenges et développer votre carrière, n'hésitez plus postulez !

Travailler chez Europhane c'est :

- Disposer d'une latitude décisionnelle dans l'exercice de votre fonction
- Laisser votre sens de l'innovation s'épanouir pour atteindre vos objectifs de développement personnel et professionnel.
- Un package de rémunération attractif qui rémunère la performance dès la première année
- Une voiture de fonction, un ordinateur, un smartphone, le statut cadre, la convention de la métallurgie

## Responsable grand compte Paris (H/F)

### Votre rôle au sein d'Europhane

Pour **Paris et sa région**, vous aurez en charge le développement commercial de la marque Europhane.

En collaboration étroite avec Directeur commercial, vous aurez pour missions principales de :

- Définir et identifier des cibles commerciales en fonction des orientations stratégiques de l'entreprise (Elaboration du fichier Clients et organisation des tournées).
- Prospector et conquérir de nouvelles cibles commerciales avec un focus sur les Collectivités territoriales (clients finaux) et la mise en place des structures de pilotage de la Smartcity.
- Animer votre réseau, développer et maintenir le portefeuille clients. Assurer la prescription des solutions techniques de la marque Europhane auprès des Maîtrises d'œuvre (évolution des cahiers des charges).
- Assurer le suivi des entreprises d'installation en développant le CA et en préservant la marge.
- Assurer une veille commerciale

### Parlons de vous

**Nous recherchons un tempérament, une personnalité !**

Pour réussir chez nous, vous devrez faire preuve d'un bon esprit d'équipe et d'un vrai tempérament commercial chasseur.

Vous vous positionnez comme un expert technique de nos produits et solutions. Vous êtes à l'écoute du besoin clients, vous savez le conseiller et orienter sa prise de décision.

De formation Bac +2/3 en négociation et relations clients, vous avez une expérience minimum de 3 ans dans le secteur de l'éclairage public.

Vous êtes doté (e) d'un excellent sens relationnel et êtes reconnu(e) pour votre âme de négociateur(trice).

Organisé(e), curieux(se) et autonome, vous construisez des relations durables avec vos clients.

Vous avez une appétence pour la technicité des produits et souhaitez évoluer dans une entreprise innovante

### Package de rémunération

Salaires de base brut annuel entre 50 et 70 k€ selon expérience.

Variable sur objectif de 16 k€ brut annuel.

Vous êtes intéressé(e), merci d'adresser votre candidature à : [Rachel Frachon, DRH](mailto:rachel.frachon@europhane.com)  
[rachel.frachon@europhane.com](mailto:rachel.frachon@europhane.com)

Suivez-nous :



**EUROPHANE**